

宇誠財會管理顧問有限公司

聯合訓練單位:桃園市中小企業服務協會

上課地址:桃園市中壢區民族路5段302號2樓

網址:www.yuc-fac.com

統一編號:53287123 連絡專線:03-4903769 0908-687079 傳真:03-4901576

實用企業快速開拓市場的技巧與策略工具 研習班 7H

課程代號: FAC-30002

開課日期: 年 月 日

課程綱要:

運用商務拓展原理來運用到實務很棒的策略課程。

~歐美已行之多年的商務拓展介紹~

課程介紹

開拓市場是所有企業經營者最頭痛的問題之一,透過商務拓展課程可以培養企業幹部,甚至企業中的小小螺絲釘,一起為企業打開市場,創造價值極大化,贏取顧客的青睞。

課程引進歐美國家行之有年的商務拓展課程,藉由實務案例及原理的講授討論,強化學習者執行商務拓展的能力,提升企業經營視野,挖掘可行的企業商務模式。

課程綱要:

本課程策略分三個模組 介紹如下:

一.企業商務拓展原理

- 1.企業商務拓展的發展概況
- 2.企業商務拓展的意義
- 3.企業商務拓展的核心流程
- 4.企業商務拓展的內涵、技術與戰略工具
- 5.企業商務拓展的用途、目標與基本工作
- 6.企業商務拓展的成果型態
- 7.企業商務拓展程序
- 8.互動與討論交流與演練

二.企業商務拓展實務

- 1.企業商務拓展的執行概念
- 2.企業商務拓展步驟
- 3.企業商務價值檢視
- 4.企業商務機會建構
- 5.企業商務拓展目標擬定

6.企業商務拓展團隊建構

7.企業商務拓展的執行

三.企業商務拓展技巧與工具

- 1.企業商務拓展的策略佈局
- 2.企業商務拓展的運用技巧
- 3.企業商務拓展之策略聯盟
- 4.企業商務拓展之技術移轉
- 5.企業商務拓展之企業併購
- 6.企業商務拓展之企業合資
- 7.企業商務拓展之投資者關係
- 8.企業商務拓展之國際商務談判
- 9.企業商務拓展之盡職調查

四.課程交流與分享

適合對象

- 1.各產業參與經營決策之幹部與幕僚。
- 2.企業各部門主要培訓幹部。
- 3.從事行銷、業務、技術、生產、研發、企劃、財務人員。
- 4.有志晉升企業幹部之人員。
- 5.對企業商務拓展有興趣之人員。

課程效益

本課程藉由講師之實務、原理講授與實務案例討論，強化學習者執行商務拓展的能力，進而落實於企業內，創造企業商業利益。

師資簡介

資深顧問 魏育民

廈門大學經濟學院金融系 經濟學博士

國立暨南國際大學管理學院 兼任副教授

上市櫃公司 獨立董事

(前)第一金證券 投資銀行事業群 副總經理

(前)元富證券 承銷部 副總經理

(前)生醫科技公司財務長

經濟部中小企業處 聯合輔導基金會 財務管理顧問師

APIAA 產業分析師、中國生產力中心經營管理顧問師

國立高雄第一科大、中原大學、龍華科大、中國科大、德霖科大兼任講師

開課時間

平日白天: 09:30~17:30

平日晚上:

假日白天: 09:30~17:30

課程報名表:

聯絡專線: 03-4903769

傳真: 03-4901576

序 號	學員 姓名	課程 名稱或代號	課程 費用	發票抬頭 及企業統一編號	聯絡電話	e-mail	備註

補充說明:

1. 研習費用: 6,000 元整 (含教材)

繳費帳戶: 宇誠財會管理顧問有限公司

銀行匯款: 聯邦銀行 高榮分行 銀行代號: 803 銀行: 086-10-0010688

2. 學員學費發票開課當日領講義時一起給.
3. 上課時間 老師可保留異動時間, 但需經與學員討論後再調整.